DWT kompakt: Ein Tag - Ein Thema

Topaktuell | Komprimiert | Praxisnah

Eine Veranstaltung der Studiengesellschaft der DWT

Geschäfte mit NATO & EU im Verteidigungssektor

Agenturlandschaft, Einkaufsspezifika und Mitwirkungsmöglichkeiten:
Ihr Einstieg in internationale Beschaffungsprozesse

13. Oktober 2026, Bonn

German → English | Live Translation

Stand: 28.09.2026

Geschäfte mit NATO & EU im Verteidigungssektor

Maritim Hotel Bonn | Godesberger Allee | 53175 Bonn

Neben der Bedarfsdeckung durch nationale Vergabestellen kann diese auch gemeinsam mit anderen Nationen oder durch überstaatliche Agenturen erfolgen. Diese internationale Beschaffung im Verteidigungssektor gewinnt rasant an Bedeutung: NATO, EU und nationale Akteure bündeln ihre Kräfte, schaffen gemeinsame Programme und öffnen damit neue Marktchancen – auch für kleine und mittlere Unternehmen.

Doch der Einstieg in diese komplexe Beschaffungswelt ist anspruchsvoll: Unterschiedliche Organisationen, spezifische Registrierungsprozesse, rechtliche Rahmenbedingungen und hohe Compliance-Anforderungen stellen viele Unternehmen vor Herausforderungen.

Dieses Forum zeigt Ihnen kompakt und praxisnah, wie Sie diese Hürden erfolgreich meistern und sich gezielt in internationalen Beschaffungsprozessen positionieren. Hochrangige Vertreter aus NATO-Agenturen und EU-Institutionen geben Ihnen direkte Einblicke in Strukturen, Verfahren und konkrete Einstiegsmöglichkeiten.

Im Fokus stehen dabei:

- die relevanten Akteure und ihre Rollen im NATO- und EU-Beschaffungssystem
- konkrete Schritte zur Registrierung und Teilnahme an Ausschreibungen
- aktuelle Programme und Fördermöglichkeiten auf europäischer Ebene
- rechtliche und regulatorische Anforderungen – von Vergabe bis Compliance
- praktische Erfahrungen und Tipps für den Markteinstieg

Darüber hinaus erhalten Sie wertvolle Einblicke in internationale Beschaffungsansätze und erfahren, wo sich konkrete Anknüpfungspunkte für Kooperationen ergeben. Nutzen Sie die Gelegenheit, Ihre individuellen Fragen direkt mit den relevanten Ansprechpartnern zu diskutieren und Ihr Netzwerk gezielt auszubauen.

Sie gewinnen einen klaren Überblick über die Beschaffungslandschaft, verstehen die entscheidenden Prozesse und erhalten konkrete Ansatzpunkte, um Ihr Unternehmen erfolgreich im internationalen Verteidigungsmarkt zu positionieren.

Geschäfte mit NATO & EU im Verteidigungssektor

Maritim Hotel Bonn | Godesberger Allee | 53175 Bonn

08:00 Check in / Begrüßungskaffee

08:45 **Begrüßung & Einführung**
Benjamin Bauer, Studiengesellschaft der DWT
Dr. Marcello Mariucci, Leiter des Arbeitskreises Mittelstand, DWT

09:00 **Europäische Rüstungs- und Verteidigungspolitik**
- Aktuelle Entwicklungen EU-Sicherheits- und Verteidigungspolitik
- EDIS, Readiness 2030 und weitere europäische Initiativen
- Rollen von EU-Kommission, EDA und Mitgliedstaaten
- Auswirkungen auf Industrie, Beschaffung und Kooperationen

Bernd-Ulrich von Wegerer, Ministerialrat a.D. (ehemals Ständige Vertretung der Bundesrepublik Deutschland bei der Europäischen Union)

09:45 **EDA und europäische Kooperationsprogramme**
- Die Rolle der EDA bei Fähigkeitsentwicklung und europäischer Kooperation
- Von der Priorität zum Projekt: Wie europäische Kooperationsvorhaben entstehen
- Möglichkeiten der Vernetzung zwischen Industrie, Mitgliedstaaten und Forschung
- Unterstützungsangebote der EDA für Unternehmen und KMU

Dr. Richard K. Arning, Europäische Verteidigungsagentur (EDA)

10:30 Q & A, anschließend Kaffee- und Kommunikationspause

11:30 **Der Europäische Verteidigungsfonds (EDF)**
- Aktuelle Ausschreibungen und Förderschwerpunkte
- Erfolgsfaktoren für Konsortialbildung und Antragstellung
- Häufige Fehler und Best Practices aus der Förderpraxis

Dr. Lino Schneider-Bertenburg, Nationale Kontaktstelle für den Europäischen Verteidigungsfonds

12:15 **OCCAR und die europäische Rüstungskooperation**
- Organisation und Aufgaben
- Beteiligungsmöglichkeiten der Industrie
- Einblicke in laufende Programme

Joachim Sucker, OCCAR-EA Director

13:00 Q & A, anschließend Mittagspause und Networking

14:15 **NATO-Beschaffung verstehen und nutzen**
- Rollen und Aufgaben zentraler NATO-Agenturen (NSPA, NCIA, DIANA)
- Vendor Registration, NATO CAGE Code und Zugänge zu Ausschreibungen
- Praktische Hinweise für den Einstieg

Udo Lang, ehemals NATO Communications and Information Agency (NCIA)

15:00 **Rüstungsbeschaffung in Österreich**
- Beschaffungsansätze und Prozesse
- Strukturen und Kooperationspotenziale
- Chancen für die Industrie

Bgdr Mag.(FH) Dr. Matthias Sebera, Leiter der Abteilung Materialwirtschaft, Bundesministerium für Landesverteidigung

15:30 Q & A, anschließend Kaffee- und Kommunikationspause

16:15 **Vergabe- und Vertragsrecht, Compliance im Beschaffungsumfeld**
- Grundlagen der Verteidigungs- und Sicherheitsbeschaffung
- Besonderheiten im nationalen und europäischen Kontext
- Anforderungen an Integrität und Transparenz
- Typische Fallstricke und Best Practices

Dr. Marc Philip Greitens, Rechtsanwalt, Salaried Partner, Kanzlei Heuking

17:00 **NATO vs. EU – Wo liegen die echten Chancen für den Mittelstand?**
Interaktiver Abschluss mit Publikumsbeteiligung und Raum für Ihre Fragen
- Vergleich der Beschaffungslogiken von NATO und EU
- Wo entstehen kurzfristig vs. langfristig Geschäftschancen?
- Welche Zugänge sind für KMU realistisch?
- Strategische Empfehlungen für den Markteinstieg
- Lessons Learned aus der Industrie

17:30 Ende der Veranstaltung

Geschäfte mit NATO & EU im Verteidigungssektor

Maritim Hotel Bonn | Godesberger Allee | 53175 Bonn

Die Konferenz richtet sich an Angehörige der Streitkräfte, des Öffentlichen Dienstes, der Parlamente und Ministerien, Wissenschaft und der Wirtschaft.

In den Tagungsgebühren sind Getränke und ein Mittagessen enthalten.
Die Preise verstehen sich zuzüglich Mehrwertsteuer.

Mit Ihrer Anmeldung stimmen Sie folgendem zu:

(1) Der elektronischen Speicherung der von Ihnen angegebenen Daten.
(2) Dass während der Veranstaltung Foto- und/oder Filmaufnahmen gemacht werden dürfen, die z.B. im Rahmen der Berichterstattung oder in Einladungen für zukünftige DWT/SGW-Veranstaltungen veröffentlicht werden.
(3) Der Verteilung einer Teilnehmerliste (Name / Funktion / Firma bzw. Dienststelle) und der während der Veranstaltung aufgenommenen Fotos an die Teilnehmer.
(4) Mit Ihrer Anmeldung / Unterschrift akzeptieren Sie die Teilnahmebedingungen dieser Einladung, die Allgemeinen Geschäftsbedingungen und die Datenschutzvereinbarung der Studiengesellschaft der DWT, die jeweils unter www.dwt-sgw.de einsehbar sind.
(5) Ihr Widerspruchsrecht gem. DSGVO nehmen Sie bitte erforderlichenfalls per Mail an info@dwt-sgw.de wahr.
(6) Stornobedingungen: Stornierungen sind für Teilnehmer bis 5 Werktage vor der Tagung kostenfrei, danach 100% Stornogebühr, ein Ersatzteilnehmer kann jederzeit benannt werden.
(7) Bei Absage einer Veranstaltung aus unvorhersehbaren Gründen werden die angemeldeten Teilnehmer und Aussteller sofort benachrichtigt und bereits bezahlte Teilnahme- und Ausstellungsgebühren zurückerstattet. Die Haftung der Studiengesellschaft der DWT mbH beschränkt sich auf die Teilnahme- und Ausstellergebühren.

Zur Online-Anmeldung

https://veranstaltungen.dwt-sgw.de/?v=224

Kategorie A: **65,00 Euro**
Bundeswehr, Polizei, BKA, LKA, BND, THW, DRK, sonstige nat. Blaulichtorganisationen (BOS), deutsche Ministerien, den Ministerien nachgeordnete Ämter, dt. Parlamente.

Kategorie B: **165,00 Euro**
Forschungseinrichtungen, Universitäten, die mit der Bundesrepublik Deutschland verbundenen Unternehmen BWI, BwBM, HIL, BwFPS und BwConsulting.

Kategorie C: **465,00 Euro**
Wirtschaft / Industrie

Mini-Stand/ Exponate: **500,00 Euro**

Veranstalter / Organisation: Studiengesellschaft der DWT mbH, Hochstadenring 50, 53119 Bonn, www.dwt-sgw.de | Geschäftsführer: Oberst a. D. Andreas Hornik, Tel.: +49-228-41098-11, info@dwt-sgw.de,
Sparkasse KölnBonn, IBAN: DE36 3705 0198 0053 0033 80 , BIC: COLSDE33XXX , USt-IdNr.: DE 189 475 986, HRB 7692, AG Bonn. Bildnachweise: istockphoto.com, KI-generiert